



ТОРГОВО-ПРОМИСЛОВА
ПАЛАТА УКРАЇНИ



Kingdom of the Netherlands



CBI
Ministry of Foreign Affairs

Майстер-клас «Тенденції та можливості ринку ЄС для українських виробників взуття»

в рамках програми підтримки експорту

Програма

Тренер: британський експерт Джуліан Лоусон Гілл.

Дати проведення: між 18 та 29 вересня 2017 року.

Місця проведення:

м. Харків, Харківська торгово-промислова палата

м. Київ, Торгово-промислова палата України

м. Хмельницький, Хмельницька торгово-промислова палата

08.30 - 09.00	Реєстрація учасників
09.00 - 10.45	Вступ Вступ до програми Український експорт взуття до ЄС Розмір і структура ринку ЄС Огляд ринку Взуттєвий імпорт ЄС за країнами Взуттєвий імпорт ЄС за товарами Споживчі витрати на взуття Ринкові сегменти Ритейлери та бренди Імпортери, гуртовики та дистриб'ютори Агенти
10.45 - 11.15	Кава-брейк
11.15 - 13.00	Виклики при експорті до Європи Регуляторні вимоги ринку ЄС Безпечність продукції Хімічні речовини Етикетування CITES Маркування CE для захисного взуття Вимоги покупців Ціноутворення та умови розрахунків
13.00 - 14.00	Обід
14.00 - 14.50	Ключові тенденції в галузі Споживча демографія Старіння населення Мілленіали (покоління Y) Ековзуття Взуттєві гаджети Електронна комерція Соціальні медіа Технологічні тенденції Коротші строки доставки

14.50 - 16.00	Сталість і корпоративна соціальна відповідальність Важливість сталості та корпоративної соціальної відповідальності Очікування споживачів і покупців Ключові вимоги в Європі Схема сертифікації BSCI Кодекси поведінки покупців, що включають сталість та КСВ Джерела інформації Оцінка та поліпшення вашої КСВ
16.00 - 17.00	Як досягнути успіху на ринку ЄС Важливість стратегічного фокусу Обрання правильних цільових ринків Різні шляхи доступу до покупців Торговельні заходи Розробка переконливої пропозиції Маркетинг Комунікація зі споживачами Підсумок Обговорення наступних кроків Наступний етап програми Умови подання заявок і участі у відборі на розробку експортної стратегії

Тренер: Джуліан Лоусон Гілл, експерт СБІ з 25-річним досвідом у галузі одягу та взуття. Починав з роботи з Reebok International у Великобританії. Протягом останніх 5 років допомагав литовським виробникам одягу експортувати до інших країн-членів ЄС.

Вартість участі:

Харківська ТПП -	600,00 грн. + ПДВ	(500,00 грн. + ПДВ)*
ТПП України -	600,00 грн. + ПДВ	(500,00 грн. + ПДВ)*
Хмельницька ТПП -	600,00 грн. без ПДВ	(500,00 грн. без ПДВ)*

* Вартість для членів ТПП і Асоціації «Укрлегпром»

Умови розрахунків: повна попередня оплата у безготівковій формі.

Про зацікавленість в участі повідомляйте нам:

1. шляхом заповнення форми: <https://goo.gl/forms/dhsldcobdFYh0ukq1> або
2. на вказані далі електронні адреси.

Для отримання деталей щодо участі, будь ласка, телефонуйте/ пишіть нам або переглядайте наш веб-сайт.

Торгово-промислова палата України

Контактні дані: +380 44 461 98 07, +380 67 233 47 50, vak-ier@ucci.org.ua
Контактна особа: Віра Кузнецова
Веб-сайт проекту: <http://www.eo-ucci.org.ua/укр/export-cbi/export-cbi>

Харківська торгово-промислова палата

Контактні дані: +380 57 751 99 46, +380 68 149 69 09, ves1@kcci.kharkov.ua
Контактна особа: Яніна Яковлева

Хмельницька торгово-промислова палата

Контактні дані: +380 38 278 53 69, ean@mitel-ua.com
Контактна особа: Людмила Кузнецова