

Програма

02.02.2021		
	10.00-10.30	<ul style="list-style-type: none"> Привітання. Знайомство. Вступ
Модуль 1	Магічний код УКТЗЕД 10.30-12.10	<ul style="list-style-type: none"> Чи потрібен код УКТЗЕД до моменту укладення договору? Особливості класифікації товарів, помилки і наслідки використання неправильних кодів. Структура номенклатури УКТЗЕД, Основні правила інтерпретації. Чи достатньо загальної інформації для визначення коду УКТЗЕД? Наслідки неправильного визначення коду УКТЗЕД. Практика класифікації складних товарів.
	Вибір та аналіз цільових ринків для експорту 12.30-14.30	<ul style="list-style-type: none"> Що потрібно не упустити при аналізі зарубіжного ринку, перш ніж на нього виходити? Як не помилитися при виборі перспективної країни для експорту? Що необхідно враховувати при виборі сприятливого торгового режиму?
03.02.2021		
Модуль 2	Готовність товару до експорту/продажу в Україні 10.00-14.45	<ul style="list-style-type: none"> Наслідки поставки невідповідного товару для підприємства. Адаптація товару до експорту/вільному продажу в Україні: мінімізація ризиків. Обов'язкова та добровільна сертифікація: <ul style="list-style-type: none"> a) Торгові режими доступу: що це означає для українських товарів? Практика: розбираємо реальні приклади, чому важливо знати, які торгові режими застосовуються для українських товарів. b) Сертифікат про походження товару: що це за документ і коли він необхідний. Практика: Розбираємо реальні приклади, чому часом без сертифіката неможливо здійснити ЗЕД-угоду. c) Виробництво та походження товару: чи є різниця? Кейс: визначити, в яких випадках є походження, а в яких - виробництво. d) Не преференційне походження товару: що це значить конкретно для Вашої продукції? Кейс: визначити, чи отримає продукція статус «походження» в рамках НЕ преференційного режиму? e) Сертифікат про походження товару форми А: для яких країн він необхідний? Кейс: визначити, чи може бути виданий сертифікат форми А на конкретний товар? f) Сертифікат про походження товару форми СТ-1: в яких випадках потрібен документ? Кейс: визначити, чи отримає продукція сертифікат про походження СТ-1? Як СТ-1 може вплинути на ЗЕД-угоду? g) Сертифікат форми EUR.1: для яких країн потрібен цей сертифікат? Кейс: визначити, чи можна оформити сертифікат EUR.1 на конкретну продукцію?

09.02.2021

Модуль 3	Ваш надійний партнер та подальша робота з ним 10.00-11.00	<ul style="list-style-type: none">• Перевірка надійності партнера. На що слід звертати увагу, перевіряючи зарубіжного партнера.• Критерії несумлінного партнера.• Як скласти комерційну пропозицію. Унікальна цінова пропозиція.• Кросс культурные особенности ведения бизнеса.
Модуль 4	Контрактні взаємовідносини 11.10-13.00 13.15-14.45	<ul style="list-style-type: none">• Зовнішньоекономічні контракти. Ризики.<ul style="list-style-type: none">а) Основні нюанси, на які потрібно звернути увагу при складанні зовнішньоекономічного контракту.б) Форс-мажор та Hardship.• Практичні кейси Практичне завдання: аналіз зовнішньоекономічного контракту.• Форми валютних розрахунків.• Валютний контроль.• Практичні кейси.• Відповідальність за порушення законодавства України про зовнішньоекономічну діяльність.• Практичні кейси.• Міжнародний комерційний арбітраж.

10.02.2021

Модуль 5	Страховання/Логістика 10.00-11.50	<ul style="list-style-type: none">• Страховання перевезень.• Страховання фінансових ризиків.• Вибір оптимального перевізника та логістичних посередників.• Практика: Підбір критеріїв для вибору перевізника.• Бізнес-гра.
Модуль 6	Митне оформлення та Incoterms 12.00-14.00	<ul style="list-style-type: none">• Митні режими України.• Режим експорт/імпорт:<ul style="list-style-type: none">а) алгоритм дій при митному оформленні;б) оформлення документів для митних процедур.• Карнет АТА:<ul style="list-style-type: none">а) в яких випадках застосовується;б) переваги режиму тимчасового ввезення.• Правила Incoterms:<ul style="list-style-type: none">а) основні випадки застосування, розподіл відповідальності сторін зовнішньоекономічної угоди;б) вплив правил на ціноутворення;с) помилки і проблеми при неправильному трактуванні і застосуванні правил Incoterms.• Митна вартість. Розрахунок митних платежів.• Практичні кейси.
	14.00-14.30	Підведення підсумків. Зворотний зв'язок.